

Sie haben die Herausforderungen der Zukunft im Blick?

Perfekt. Wir suchen Verstärkung für unser Team.

Gebietsmanager Vertrieb (m/w/d)

Gebiet Ost - ab sofort, bevorzugter Wohnort Berlin/Braunschweig/Magdeburg

IHRE AUFGABEN:

- Sie vertreiben innovative Produkte und maßgeschneiderte Intraokularlinsenlösungen an operierende Augenärzte.
- Sie sind Ansprechpartner des Augenarztes und seines Teams bei der Anwendung von Intraokularlinsen im und außerhalb des OPs.
- Sie entwickeln Ihr Gebiet mithilfe von innovativen Tools und kreativen Ideen selbstständig weiter.
- Sie bauen ein bestehendes Netzwerk aus und verstehen sich als Netzwerker innerhalb der relevanten community.
- Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Kongressen und Fachtagungen.

IHRE QUALIFIKATION:

- Sie haben Erfahrung im Vertrieb gesammelt, idealerweise im Medizinbereich.
- Sie haben Vertriebsinstinkt, stellen sich gerne neuen Herausforderungen, sind neugierig und digital affin.
- Sie sind reisefreudig, kommunikationsstark und verhandlungssicher.
- Sie können sich auf unterschiedliche Gesprächspartner und -inhalte einstellen. Präsentieren vor größeren Gruppen ist keine Hürde für Sie.

UNSER ANGEBOT:

- Eine facettenreiche Tätigkeit und interessante Perspektiven in der wachsenden Medizinproduktebranche.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.
- Ein motiviertes Team in einem hoch professionellen Arbeitsumfeld.
- Individuelles Onboarding. Flexibles Arbeitszeitmodell

Neugierig geworden? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie Ihre schriftliche Bewerbung mit Starttermin und Gehaltswunsch an: bewerbung@1stq.de



Leading IOL solutions

1stQ entwickelt und vertreibt hochwertige Medizinprodukte für das bestmögliche Sehen nach dem chirurgischen Linsentausch.

Inhabergeführt. Unabhängig. Weltweit.